

# Doing Business

## Agenda Business to more Business, Timisoara

**09:00 AM - 09:30 AM**

**INREGISTRAREA PARTICIPANTILOR / WELCOME COFFEE**

**09:30 AM - 11:30 AM**

### **SESIUNE PLENARA - CONSULTANTA FISCALA, FINANCIARA SI MANAGEMENT PERFORMANT**

- Optimizarea costurilor prin solutii adaptate afacerii tale - **Razvan Ionescu, Director Marketing Segment Business, Telekom Romania**
- Optimizarea costurilor utilitatilor incepe de la sursa - **Bogdan Iacob, Head of Mass Customers Sales, OMV Petrom Gas**
- Transferul riscurilor – solutii potrivite pentru afacerea ta - **Daniel Colita, Director General Adjunct Timisoara, Safety Broker**
- Approachable Analytics. Democratizarea activitatii de analytics. – **Adrian Biciu, CEE Regional Account Manager - Intelligent Advertising, SAS Romania**
- Eliminarea riscului si costului semnificativ al angajarilor nepotrivite pentru companie prin folosirea platformelor inovatoare de recrutare – **Radu Legheni, National Sales Manager, 1tedjob**
- Leadership prin Consilii de Administratie - **Angela Ene, Presedinte & Membru Fondator, Asociatia Administratorilor Independenti**

**11:30 AM - 11:45 AM**

## PAUZA DE CAFEA

---

**11:45 AM - 01:00 PM**

### **WORKSHOP - TRANSFORMAREA DIGITALA SI SCHIMBAREA COMPORTAMENTULUI CONSUMATORULUI**

**Cum ne adaptam strategia de marketing si vanzari pentru a creste performanta companiei?**

- **The ABC of cloud - Ciprian Jichici, Regional Business Director, Microsoft**
  - **Provocarile mediului online – generarea de oportunitati imediate de vanzare – Dumitru Ion, CEO, Kompass Romania**
- 

**01:00 PM - 01:30 PM**

### **PRANZ & NETWORKING**

---

**01:30 PM - 03:00 PM**

### **WORKSHOP – PSIHOLOGIA VANZARII**

- **Descopera care sunt procesele psihologice caracteristice procesului de vanzare si cum le poti influenta– Elena Badea, Marketing Strategy Consultant Trainer, Mentor, Public Speaker Partner & Senior Consultant, Sfera Business**
-