

Doing Business

Agenda Business to more Business, Timisoara

09:00 AM - 09:30 AM

INREGISTRAREA PARTICIPANTILOR / WELCOME COFFEE

09:30 AM - 11:30 AM

SESIUNE PLENARA - CONSULTANTA FISCALA, FINANCIARA SI MANAGEMENT PERFORMANT

- Optimizarea costurilor prin solutii adaptate afacerii tale - **Razvan Ionescu, Director Marketing Segment Business, Telekom Romania**
- Optimizarea costurilor utilitatilor incepe de la sursa - **Bogdan Iacob, Head of Mass Customers Sales, OMV Petrom Gas**
- Transferul riscurilor – solutii potrivite pentru afacerea ta - **Daniel Colita, Director General Adjunct Timisoara, Safety Broker**
- Approachable Analytics. Democratizarea activitatii de analytics. – **Adrian Biciu, CEE Regional Account Manager - Intelligent Advertising, SAS Romania**
- Eliminarea riscului si costului semnificativ al angajarilor nepotrivite pentru companie prin folosirea platformelor inovatoare de recrutare – **Radu Legheni, National Sales Manager, 1tedjob**
- Leadership prin Consilii de Administratie - **Angela Ene, Presedinte & Membru Fondator, Asociatia Administratorilor Independenti**

11:30 AM - 11:45 AM

PAUZA DE CAFEA

11:45 AM - 01:00 PM

WORKSHOP - TRANSFORMAREA DIGITALA SI SCHIMBAREA COMPORTAMENTULUI CONSUMATORULUI

Cum ne adaptam strategia de marketing si vanzari pentru a creste performanta companiei?

- **The ABC of cloud - Ciprian Jichici, Regional Business Director, Microsoft**
 - **Provocarile mediului online – generarea de oportunitati imediate de vanzare – Dumitru Ion, CEO, Kompass Romania**
-

01:00 PM - 01:30 PM

PRANZ & NETWORKING

01:30 PM - 03:00 PM

WORKSHOP – PSIHOLOGIA VANZARII

- **Descopera care sunt procesele psihologice caracteristice procesului de vanzare si cum le poti influenta– Elena Badea, Marketing Strategy Consultant Trainer, Mentor, Public Speaker Partner & Senior Consultant, Sfera Business**
-